

【小規模事業者向け売上アップセミナー】

売上や販売先、顧客の悩みを解決します！！ 販路開拓支援塾

受講
無料

小規模事業者にとって重要な経営課題である「売上」、環境に左右されず安定して売上を維持、向上するためには、自社の商品、製品の魅力を効果的に発信し、売上に繋げることが重要となります。「販路開拓」には、「新商品・サービスの開発」や「既存商品の見直し」あるいは「展示会・見本市や商談会の参加」「顧客管理」など多種多様な方法・手段があります。本セミナーでは、今一度、自社の経営状況を見直し有効的な販路開拓計画の策定を目的に、連続4回シリーズにて販路開拓戦略を学びます。売上を上げたい、顧客を増やしたい方にはお勧めです。ぜひ、ご参加下さい。

第1回 1月30日(火)
18:30~21:00

テーマ：自社の分析と環境
(自社の強み、顧客のイメージ)

—— 内容 ——

- ・小規模事業者の現状と課題
- ・自社の特徴、強みを知る
- ・自社の弱み、外部の環境を認識する

第2回 2月6日(火)
18:30~21:00

テーマ：販路開拓の目標
(自社商品・サービスと目標設定)

—— 内容 ——

- ・顧客ターゲットを考えよう
- ・自社の商品・サービスはなぜ購入してくれるのか
- ・目標設定(何を目的にして何を売るのか)

第3回 2月13日(火)
18:30~21:00

テーマ：マーケティング
(プロモーション、販売戦略)

—— 内容 ——

- ・商品、価格の明確化
- ・販売プロモーションの考え方
- ・顧客との接点をどのように構築するのか

第4回 2月20日(火)
18:30~21:00

テーマ：販路開拓計画
(計画の策定)

—— 内容 ——

- ・販路開拓の手法と顧客管理
- ・展示会、マスコミPR、営業コミュニケーションスキルなど
- ・販路開拓計画の作成

こんな方にぜひお勧めです！！

- ・売上をUPしたい方、顧客を増やしたい方。
- ・国の施策を利用したい方～各種補助金申請の際の経営計画書の作成に対応可能です。
- ・融資を利用されたい方、経営の改善に役立ちます。

お問合せ 美濃加茂商工会議所(担当:林)

TEL 0574-24-0123

FAX 0574-24-0120

申込方法 裏面の申込書に必要事項を記入いただき、FAXにてお申し込みください

会場 美濃加茂商工会館 3階 大会議室 (美濃加茂市太田本町1-1-20)

【主催】美濃加茂商工会議所 ※本セミナーは岐阜県の補助金を受けて開催します。